

**SISTEMA INFORMATIVO-GESTIONALE PER
GLI OPERATORI DELLE FILIERE
AGROALIMENTARI**

Elementi distintivi

QUALITÀ, EFFICIENZA, FLESSIBILITÀ, INNOVATIVITÀ sono gli elementi distintivi dei sistemi informativi-gestionali KeQualità sviluppati ed implementati da KEON per le filiere agroalimentari.

I sistemi informativi-gestionali KeQualità si basano su un **software non residente in azienda** con conseguente notevole abbassamento dei costi di gestione. La connessione avviene attraverso desktop remoto, software gratuito di Microsoft®.

I sistemi informativi-gestionali KeQualità presentano un'**elevata parametrizzazione di tutte le funzionalità**; ciò consente di poter intervenire tempestivamente al mutare delle esigenze, delle scelte organizzative e per gestire nuovi processi e tipologie di utenti.

I sistemi KeQualità sono **multiutente** garantiscono l'autenticazione di ciascun utente attraverso credenziali personali e l'accesso a specifiche funzionalità.

I sistemi KeQualità, inoltre, eseguono dei **controlli automatici** all'atto dell'inserimento dei dati, gestiscono in maniera efficiente ed efficace grandi database consentendo di disporre in tempo reale delle informazioni gestite.

Ad oggi sono stati sviluppati specifici applicativi per il controllo di gestione (**KEGESTIONE**), per le aziende agroalimentari (**KEFARM**), per la filiera olivicola (**KEOLIO**) e vitivinicola (**KEVINO**).



Un **team altamente qualificato** di KEON lavora in **stretta sinergia con il cliente** per individuare le soluzioni maggiormente adeguate al contesto ed alle esigenze aziendali, garantendo il servizio di assistenza on line per la soluzione dei problemi.

I sistemi informativi-gestionali KeQualità possono essere impiegati sia per la **tracciabilità di filiera** ai sensi della norma UNI EN ISO 22005:2008 "Traceability in feed and food chain – General principles and basic requirements for system design and implementation" sia come **strumenti gestionali e di marketing** in grado di comunicare ai vari stakeholder informazioni di dettaglio, dalla materia prima al prodotto confezionato, in maniera efficace e tempestiva attraverso l'utilizzo delle più moderne piattaforme multimediali (QR-Code, App, etc.) e di packaging innovativi.

I plus dei sistemi informativi-gestionali KEQUALITÀ sono:

- **ESPERIENZA PLURIENNALE:** il software è frutto di una consolidata esperienza dei consulenti di Keon nel settore agroalimentare
- **COMPETENZA DEL PERSONALE:** Keon conta un team di consulenti multidisciplinari in grado di supportare il cliente sia nella ridefinizione del modello organizzativo - gestionale sviluppo, sia nell'implementazione e manutenzione del sistema informativo, collaborando con il personale e con gli utenti
- **SCALABILITA':** i sistemi informativi-gestionali KeQualità sono altamente scalabili, in grado di adattarsi alle specifiche esigenze, attuali e future, del cliente
- **INTEGRABILITA':** i sistemi informativi-gestionali KeQualità sono tutti integrabili fra di loro e possono interagire anche con altri software presenti in azienda
- **MADE IN ITALY:** i sistemi informativi-gestionali KeQualità sono un prodotto italiano al servizio della valorizzazione dei prodotti dell'agroalimentare italiano di qualità

FRUIBILITÀ

- ◆ Pochi dati da registrare durante la produzione
- ◆ Tempi rapidi per la consultazione di Database complessi
- ◆ Controlli automatici immediati all'inserimento dei dati
- ◆ Protezione e riservatezza dei dati inseriti
- ◆ Ideale per filiere complesse e articolate su più operatori (disponibilità delle informazioni dei diversi anelli della filiera in tempo reale e possibilità di "interazione" tra "sistemi" di aziende/filiera diverse)

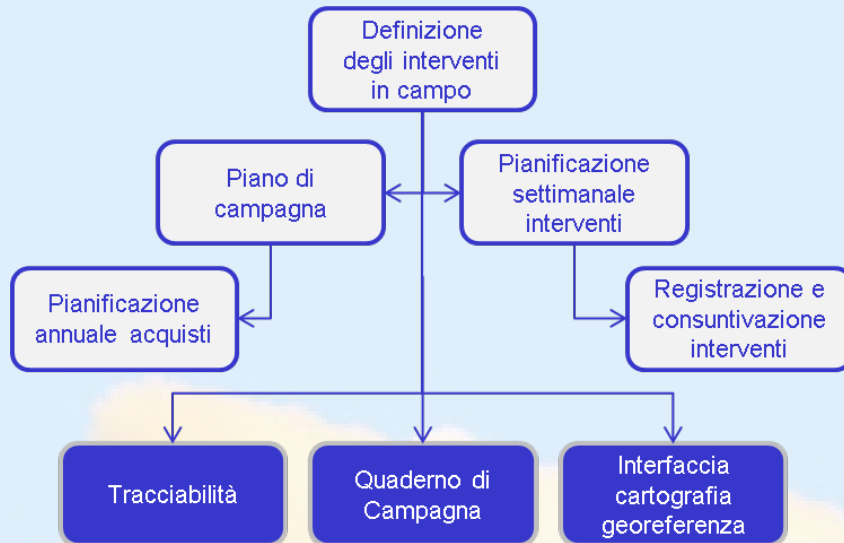
CONFORMITÀ

- ◆ Norma UNI EN ISO 22005:2008 e altri standard volontari per la certificazione di prodotto agroalimentare (già adottato e certificato in filiere olivicole)
- ◆ Normativa cogente in tema di rintracciabilità (Reg. 178/02)
- ◆ Norme di tutela delle produzioni di qualità regolamentate a livello comunitario DOP, IGP, BIO
- ◆ Modalità di trasmissione dei dati ufficiali al registro telematico SIAN (per la filiera olivicola) e produzione dei documenti obbligatori per la filiera vitivinicola

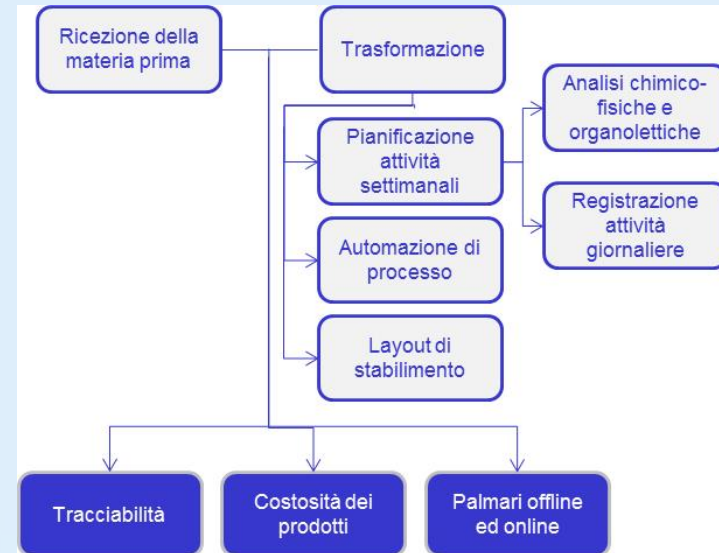
FUNZIONALITÀ

- ◆ Possibilità di comunicare ai vari stakeholder (cliente, consumatore, Organismo di controllo, ecc.) informazioni di dettaglio, dall'azienda agricola alla singola bottiglia, anche attraverso l'utilizzo delle più moderne piattaforme multimediali (QRCode, App, etc.) e di packaging innovativi
- ◆ Configurazione e accesso alle risorse locali (stampanti, PC, server, fax, ecc.)
- ◆ Bilanci di massa
- ◆ Test di rintracciabilità

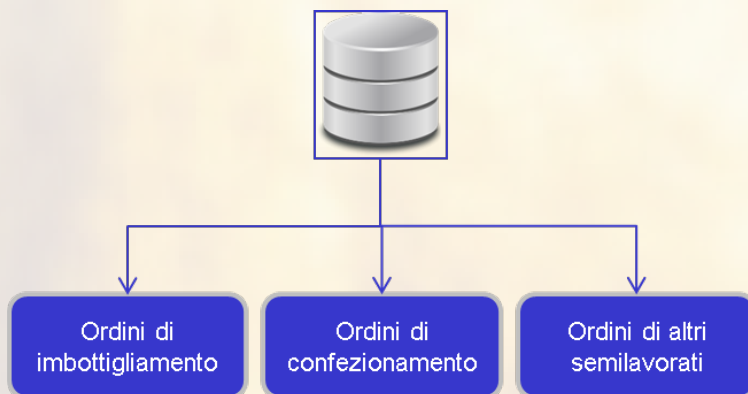
AZIENDE AGRICOLE



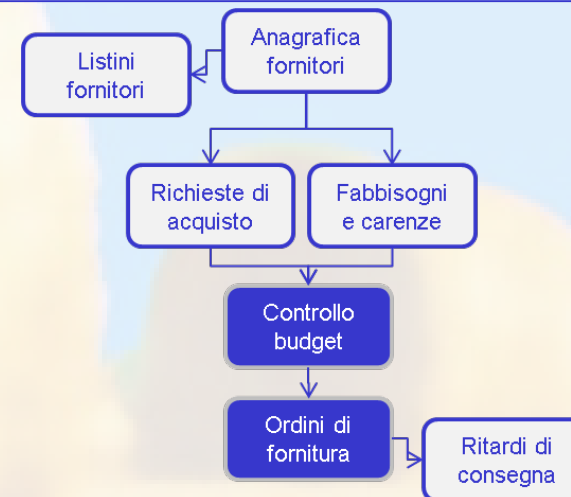
TRASFORMAZIONE E CONFEZIONAMENTO



CONFEZIONAMENTO



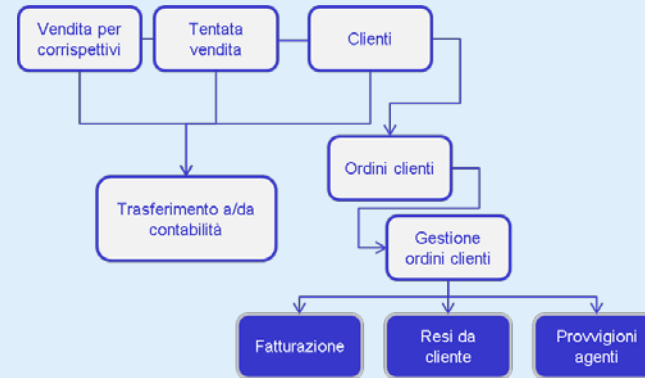
ACQUISTI DI BENI E SERVIZI



LOGISTICA



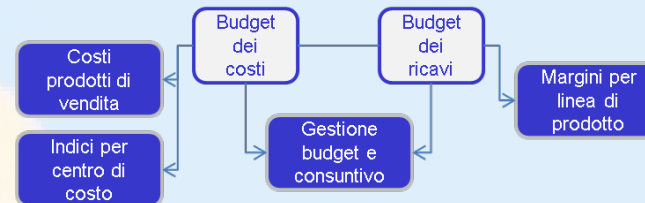
COMMERCIALE



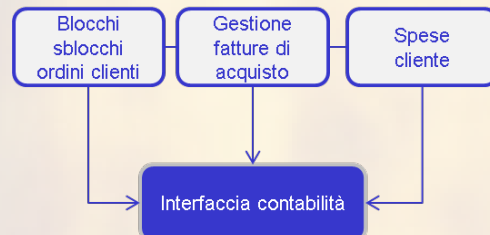
MARKETING



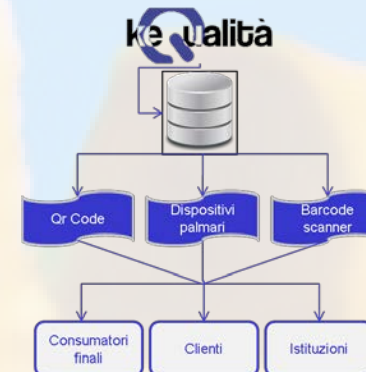
Controllo di gestione



AMMINISTRAZIONE E FINANZA



WEB



DEFINIZIONE COLTURE

Identifica la coltura con tutti i dati necessari.

A titolo esemplificativo:

- Tipo possesso
- Data impianto
- N. iscrizione ad albo
- Particelle catastali di appartenenza
- Identificativo cartografia
- Tipologia impianto
- Superfici reali e catastali
- Cultivar
- Capacità produttive
- Fallanze/reintegri

DEFINIZIONE INTERVENTI

Serve alla definizione puntuale di tutti i tipi di intervento sia ordinari che straordinari che potranno essere attuati sulle colture definite. Vi si identificano le tipologie delle colture su cui ogni intervento potrà essere attuato, il range di tempo durante il quale l'intervento potrà avvenire, l'utilizzazione delle risorse umane, meccaniche (mezzi motori ed accessori), mezzi tecnici (concimi, trattamenti fogliari, ecc.). Rappresenta l'input automatico alla produzione del piano di campagna.

PIANO DI CAMPAGNA

Viene prodotto in automatico dalle precedenti definizioni. Rappresenta gli interventi ordinari che dovranno essere attuati nelle 52 settimane della nuova campagna agricola. Si procede alla spalmatura degli interventi previsti in modo da avere un piano di previsione che sia fattibile con le risorse a disposizione dell'azienda o con l'utilizzazione di risorse esterne.

PIANIFICAZIONE ANNUALE ACQUISTI

E' il risultato, automatico, della precedente elaborazione. Vengono esplosi i fabbisogni e le carenze dei mezzi tecnici che dovranno essere impiegati negli interventi pianificati con la loro tempificazione di impiego. Si potrà, da qui, se si vuole, procedere agli acquisti necessari per tutta la nuova campagna agricola.

PIANIFICAZIONE SETTIMANALE INTERVENTI

È il componente di gestione periodica della pianificazione degli interventi sui terreni. Presenta gli interventi pianificati che debbono essere programmati. Per ogni intervento da attuare presenta i terreni su cui è già stato attuato, su cui è stato programmato, ma non attuato e sui cui si deve ancora programmare l'intervento. In ogni istante consente di vedere per ogni terreno quali interventi sono stati eseguiti e quelli che si sarebbero dovuti eseguire ma non si sono eseguiti.

Produce un documento cartaceo per ogni intervento da eseguire: documento che sarà l'input per la registrazione dell'avvenuto intervento.

In questa sede si possono attivare degli interventi straordinari non previsti sul piano di campagna.

REGISTRAZIONE INTERVENTI

Attraverso un lettore a barre (opzionale) si legge il codice del foglio di intervento prodotto durante il passo precedente: se tutto è stato attuato secondo le previsioni si conferma e si procede alla registrazione; in caso contrario si attuano prima le variazioni registrate sul foglio stesso. In questa sede vengono chieste le targhe dei mezzi motore impiegati, dei mezzi accessori e le matricole del personale impiegato. La registrazione dell'intervento provoca lo scarico da magazzino dei mezzi tecnici impiegati e se questi devono essere gestiti in un registro di sostanze pericolose, ne viene attivata l'automatica gestione.

CONSUNTIVAZIONE INTERVENTI

Ogni intervento attuato viene registrato e questo provoca la registrazione dell'evento a nome di un determinato terreno.

La consuntivazione permette, in maniera totalmente automatica, di visualizzare, sia in sunto sia in dettaglio, i dati relativi ai costi puntuali attivati per la produzione delle uve. Si potranno attuare confronti tra interventi analoghi su terreni diversi.

In automatico, per ogni terreno, viene calcolato il costo per kg di prodotto ottenuto.

TRACCIABILITÀ

Il sistema tiene traccia di tutti gli interventi effettuati, compresi i seguenti elementi:

- Risorse umane
- Mezzi motore ed accessori
- Mezzi tecnici

Per questa ragione, per ogni lotto di produzione di uva, il sistema offrirà, se richiesto, tutte le informazioni relative agli interventi subiti da quel terreno.

LAYOUT DI STABILIMENTO

Si possono definire vasche e silos di stoccaggio di ogni tipologia, registrandoli con i codici identificativi, anche tenendo conto della presenza di più luoghi di stoccaggio nell'ambito della medesima azienda. È possibile definire inoltre le tipologie degli interventi che si intendono attuare nello stabilimento durante il ciclo di produzione.

ANALISI CHIMICO-FISICHE-ORGANOLETTICHE

Si definiscono le tipologie delle diverse analisi che si potranno attuare, comprensive delle unità di misura e dei limiti di riferimento e di accettabilità, cogente o volontaria. La registrazione degli esiti consente di legare ciascun lotto analizzato con la consultazione degli esiti delle analisi effettuate.

RICEZIONE DELLE MATERIE PRIME IN STABILIMENTO

Il sistema prevede la possibilità di conferimento delle materie prime provenienti dai propri terreni oppure da acquisto.

Il sistema gestisce il lotto di conferimento e quindi anche la provenienza del prodotto (particolarmente utile, ovviamente, nel caso di certificazione) per ottenere il legame con il terreno di provenienza, ai fini dell'automatica rintracciabilità.

Qualora il prodotto sia sottoposto a controllo di quantità viene effettuato un controllo in tempo reale comprensivo dei relativi alert non bloccanti.

TRASFORMAZIONE

Viene gestita la trasformazione del prodotto. Si ammette, ovviamente, anche l'eventuale acquisto di altre materie prime e semilavorati.

Il sistema gestisce i lotti di trasformazione. Si procede al primo stoccaggio, utilizzando il layout di stabilimento e gestendo i lotti stoccati ai fini dell'automatica tracciabilità.

PIANIFICAZIONE ATTIVITÀ

In base allo stato dei diversi lotti, si procede a coordinare le analisi da effettuare sui lotti di prodotto: di conseguenza vengono stabilite le attività di intervento che possono essere pianificate settimanalmente oppure attivate in maniera spot, anche giornalmente.

A seconda dell'utilizzo o meno di palmari, le informazioni sono trasferite sul palmare o su carta, sia in maniera batch sia in tempo reale.

Ogni operatore viene comunque informato sulle attività da svolgere similmente a quanto avviene nella fase agricola.

REGISTRAZIONE INTERVENTI GIORNALIERI

Come per la gestione dei terreni, viene richiesta la registrazione giornaliera degli interventi effettuati. Tale registrazione, per gli interventi previsti, costituisce l'input automatico per la tracciabilità. In ogni caso gli interventi determinano il costo di produzione di ciascun lotto di prodotto in esame.

Se gli interventi prevedono travasi o coacervi, il sistema provvede, in maniera automatica, a mantenere i legami tra i lotti ai fini dell'automata tracciabilità.

COSTO DEI PRODOTTI

E' il consuntivo di tutte le attività e dei ribaltamenti di costi indiretti per ogni lotto di prodotto. Il processo è totalmente automatico. Al termine del processo, per ogni lotto di prodotto, si ottiene un costo per kg/litro di prodotto ottenuto.

TRACCIABILITÀ

Il sistema tiene traccia di tutti gli interventi effettuati su ogni lotto di prodotto, compresi i dati relativi a:

- Analisi
- Travasi
- Coacervi
- Eventuali autorizzazioni alle denominazioni
- Lotti dei materiali di imbottigliamento /confezionamento direttamente a contatto con il prodotto

Per ogni lotto di produzione del prodotto individuato, il sistema offre, se richiesto, tutte le informazioni relative agli interventi "subiti" dallo specifico lotto di produzione.

PALMARI OFFLINE ED ONLINE

Il sistema consente la connettività di palmari offline ed online per il coordinamento delle attività di stabilimento.

AUTOMAZIONE DI PROCESSO

Il sistema può gestire le interfacce con sistemi di automazione di processo, sia di misurazione sia di attuazione, ed in particolare:

- Rilevazione e controllo temperature
- Misurazione di pesi
- Sistemi di riempimento e travasi liquidi
- Lettori di barcode via wi-fi
- Lavaggio contenitori di liquidi
- Misurazione di flussi durante i travasi
- Controllo di allacciamento di pompe ai vasi appropriati
- Controllo di accessi di personale in stabilimento

ORDINI DI IMBOTTIGLIAMENTO

Il sistema consente l'emissione di ordini di imbottigliamento, anche preventivi.

Tutti i fabbisogni generati a fronte degli ordini di imbottigliamento vengono gestiti nei fabbisogni e carenze.

Nel proporre gli ordini di imbottigliamento il sistema tiene conto sia di quanto previsto dal budget delle vendite, sia delle disponibilità operative dei prodotti pronti per l'imbottigliamento.

L'ordine di imbottigliamento può attivare direttamente un ordine di confezionamento, oppure il prodotto imbottigliato può giacere per un certo periodo (per controllo di qualità, per etichettatura/confezionamento successivo, ecc.).

Vengono gestiti i buoni di prelievo delle materie prime/componenti da magazzino: in tale fase si possono utilizzare particolari lotti (ad esempio tappi di prima o seconda scelta).

ORDINI DI CONFEZIONAMENTO

Il sistema consente l'emissione di ordini di confezionamento, anche preventivi. Tutti i fabbisogni generati, a fronte degli ordini di confezionamento, vengono gestiti nei fabbisogni e carenze.

Nel proporre gli ordini di imbottigliamento il sistema tiene conto sia di quanto previsto dal budget delle vendite, sia delle disponibilità operative dei prodotti imbottigliati disponibili anche in futuro.

Vengono gestiti i buoni di prelievo delle materie prime/componenti da magazzino: in questa fase si possono utilizzare particolari lotti.

ORDINI DI ALTRI SEMILAVORATI

È possibile gestire la stampa non in linea delle parti variabili delle etichette di confezionamento.

Tutti i fabbisogni generati, a fronte degli ordini di confezionamento, vengono gestiti nei fabbisogni e carenze.

Vengono gestiti i buoni di prelievo delle materie prime/componenti da magazzino.

FORNITORI

Viene gestita l'anagrafica completa dei fornitori

LISTINI FORNITORI

Per ogni prodotto di acquisto, sia esso materia prima/componente oppure prodotto di commercializzazione, vi è un'associazione dello stesso con i possibili fornitori. Il sistema gestisce quindi più fornitori per lo stesso prodotto consentendo la gestione del codice assegnato al prodotto dal il fornitore e distinguendo oltre a prezzi diversi, anche tempi di consegna, lotti di acquisto, modalità di pagamento, ecc.

RICHIESTE DI ACQUISTO

Il sistema consente l'immissione estemporanea di richieste di acquisto.

Tale sistema si affianca a quello previsto di calcolo dei fabbisogni e delle carenze.

FABBISOGNI E CARENZE

Il sistema gestisce due segnalazioni di fabbisogni:

- Sottoscorta
- Impegni di produzione/utilizzazione

Il sottoscorta viene normalmente gestito per i prodotti di consumo non pianificato.

Gli impegni riguardano i prodotti pianificabili, come quelle di uso sui terreni nel piano di campagna o quelli necessari per l'imbottigliamento/confezionamento dei prodotti di vendita.

In entrambi i casi il sistema produce dei fabbisogni ed, esaminando le disponibilità immediate e quelle future (ordini ai fornitori, produzione, ecc.), determina le carenze che generano automaticamente delle richieste di approvvigionamento.

ORDINI DI FORNITURA

Con tale sistema vengono validate le richieste di approvvigionamento, comunque prodotte dal sistema. Viene emesso e stampato l'ordine al fornitore. Viene gestita anche l'eventuale conferma dell'ordine da parte del fornitore.

RITARDI DI CONSEGNA

Il sistema segnala in maniera automatica tutte le consegne, le cui date sono scadute; è consentita la ridefinizione delle date, la gestione dei solleciti e della loro storia. Avviene la comunicazione automatica con i processi di attuazione del piano di campagna e di imbottigliamento/confezionamento circa le date di nuova consegna e l'impossibilità di procedere con le date pianificate.

ARRIVI DA FORNITORI

Consente, sulla base della griglia degli ordini ai fornitori, la gestione dell'arrivo di prodotti o la comunicazione dell'avvenuta prestazione di un servizio: attiva il processo di "pagabilità" delle fatture fornitori.

Gestisce automaticamente le movimentazioni di magazzino con la generazione di lotti di consegna per l'automatica tracciabilità.

RESI DA CLIENTE

Riceve dalla funzione commerciale la segnalazione dell'arrivo atteso di un reso da cliente. Ne valida l'arrivo, descrive lo stato del prodotto per la decisione relativa alla modalità di gestione del reso.

GESTIONE MAGAZZINI

Offre la totalità delle funzioni necessarie per gestire i magazzini di:

- Materie prime e componenti
- Semilavorati di produzione interna (bottiglie da confezionare, etichette sovrastampate, ecc.)
- Prodotti di commercializzazione.

Vengono attuate movimentazioni di aggiustamento, spostamenti di ubicazione, "scartonamenti" per cambio di codice prodotto, inventari, ecc.

SPEDIZIONI

Riceve in automatico dalla gestione degli ordini clienti, dal controllo delle anomalie del portafoglio ordini clienti o dallo sblocco per insoluto e supero fido, l'esigenza di preparare una spedizione ad un cliente. Predispone la spedizione e la stampa del DDT. Se richiesto viene stampata la *packing list* della spedizione, la distinta per lo spedizioniere e le etichette di sovracollo da apporre sui colli di spedizione. Produce in automatico la fattura che viene stampata immediatamente (se spedizione verso estero), oppure in maniera differita con le tempistiche proprie della fatturazione.

INTERVENTI MANUTENZIONE MEZZI MECCANICI

Coordina le attività di manutenzione dei mezzi impiegati sui terreni, negli stabilimenti, negli impianti di imbottigliamento e confezionamento. Segnala l'indisponibilità del mezzo, fissa l'ordine di fornitura della riparazione per attivare in automatico la procedura di validazione della fattura fornitore.

CONTROLLO QUALITÀ

E' gestita l'intercettazione di un lotto di materia prima/componente in arrivo da fornitore per l'attivazione del processo di controllo di qualità (come ad esempio il controllo sui tappi). Il processo può essere attivato nei confronti di un semilavorato, oppure di prodotti finiti per le analisi necessarie alle spedizioni all'estero.

CLIENTI

Viene gestita l'anagrafica dei Clienti, con i loro destinatari diversi per: Merce, Conferma, Fattura e Listini di vendita.

Note su documenti: Foglio di preparazione della spedizione (modalità particolari di spedizione), Documento di Trasporto (giorni di chiusura, n. di telefono da contattare prima della consegna, ecc.), Fattura (note richieste dal cliente).

PRENOTAZIONE ORDINI CLIENTE

Il sistema consente l'immissione di ordini con consegne future non definite. Viene gestito il passaggio di detta prenotazione, anche in maniera parziale, al portafoglio degli ordini da spedire. Vengono segnalate le prenotazioni in scadenza.

GESTIONE ORDINI CLIENTE

L'inserimento degli ordini cliente viene gestito con l'interfaccia automatica ai listini, la visualizzazione dei prodotti comprensiva della quantità disponibile attuale e futura (per acquisti o confezionamenti previsti). La gestione della data di fine produzione comprende la scomparsa dalla visualizzazione del listino dei prodotti che non hanno più esistenza o disponibilità. La gestione degli insoluti si interfaccia con il possibile blocco dell'input dell'ordine ed il supero del fido concesso al cliente. È possibile altresì inserire provvigioni di riga d'ordine.

Si consente la visualizzazione di tutti gli ordini di un cliente con il loro stato di avanzamento, la situazione puntuale della spedizione, dei documenti di trasporto e delle relative fatture.

FATTURAZIONE

E' un processo quasi totalmente automatico che può avvenire con qualsiasi cadenza (giornaliera, settimanale, quindicinale, mensile).

È ammessa una fatturazione manuale ed una fatturazione non legata necessariamente a codici gestiti a magazzino per la gestione della vendita estemporanea di qualsiasi bene/servizio dell'Azienda.

PROVVIGIONI AGENTI

Il sistema gestisce, in automatico, le provvigioni da riconoscere alla rete di vendita. Vengono gestiti gli agenti subentranti in zona e prodotto un tabulato relativo alle provvigioni.

RESI DA CLIENTE

Il sistema coordina la volontà del cliente a rendere i prodotti, identificando la fattura con cui i prodotti sono stati venduti e determinando il comportamento dell'Azienda a fronte del fenomeno. Si ammettono i seguenti comportamenti: sostituzione con prodotto analogo, sostituzione con prodotto diverso, nota di credito.

In ogni caso il comportamento successivo al reso da parte del cliente viene gestito in maniera completamente automatica.

Vi è la possibilità di decidere cosa fare del reso del cliente: disporre la disponibilità per la vendita, ricondizionare il prodotto per ridisporre la disponibilità per la vendita, utilizzarlo internamente, eliminarlo.

TENTATA VENDITA

Il sistema gestisce la possibilità dell'uscita di un mezzo per la tentata vendita. Vengono gestiti tutte le eventuali problematiche ad essa legate e vengono prodotte automaticamente le fatture per i clienti previsti.

CORRISPETTIVI

Viene gestita la vendita in Azienda tramite corrispettivi. Sono ammessi pagamenti con: contanti, carte di credito, bancomat. Vengono registrati, a richiesta, dati anagrafici dei clienti ai fini di marketing. Sono emesse le fatture e gestite le spedizioni con diversi mezzi, coordinando i costi di spedizione. Vengono inoltre gestite le vendite con pagamento differito, con condizioni particolari, o omaggi.

TRASFERIMENTO A/DA CONTABILITÀ

Vengono gestite le interfacce per le seguenti contabilità: Spring, Esatto, Passpartout, Ad Hoc. Si possono sviluppare, su richiesta, interfacce per altri sistemi informativi contabili. Il sistema trasferisce alla contabilità i clienti nuovi o modificati e tutte le righe di prima nota, già registrate con le fatture di vendita. Il Sistema è in grado di ricevere dalla contabilità gli insoluti e lo stato dell'esposizione del cliente.

DEFINIZIONE PRODOTTI DI VENDITA

Il sistema consente la definizione di prodotti di pura commercializzazione oppure di produzione interna (o di conto lavoro). Per i prodotti di produzione interna vengono gestite le distinte base (a più livelli) dei prodotti.

COSTI E MARGINI

A fronte del livello di dettaglio e dei moduli adottati, il sistema consente la definizione puntuale dei costi dei prodotti di vendita, del loro margine di contribuzione alle spese generali indirette e quindi della definizione dei margini commerciali e degli utili. Ovviamente viene offerta anche la consuntivazione della marginalità per effetto delle vendite a confronto con le previsioni.

PREVISIONI DI VENDITA

Il sistema guida l'operatore alla realizzazione semplice di previsioni di vendita con: definizione delle quantità di vendita, ripartizione delle stesse sul mercato, definizione delle quantità massime assegnate per i prodotti di punta (domanda mercato, maggiore offerta prodotti). Il risultato è la produzione di adeguati budget di previsione delle vendite da comunicare alla rete di vendita od ai clienti importatori o distributori.

CATALOGHI E LISTINI

Il sistema genera i cataloghi di vendita e ne definisce i prezzi di listino. Si ha comunque la definizione del prezzo minimo netto di vendita, prezzo che verrà controllato durante l'immissione degli ordini dei clienti.

CONDIZIONI PARTICOLARI DI VENDITA

Il sistema consente, in deroga ai listini, di applicare condizioni particolari (anche transitorie) a determinati clienti o categorie di clienti. Possono essere gestite le campagne promozionali oppure particolari sconti.

ANOMALIE DI VENDITA

E' il componente che sovrintende, in maniera automatica, all'input degli ordini. Alla sua attenzione vengono messe tutte le righe di ordine che hanno subito una modifica rispetto alle condizioni normali di un determinato cliente. Fintanto che l'operatore non convalida, l'ordine rimane bloccato rispetto alla stampa della conferma d'ordine ed alla spedizione.

STATISTICHE DI VENDITA

Vengono prodotte, in maniera parametrica ed automatica, tutte le statistiche di vendita necessarie, comprese quelle di confronto tra l'anno corrente e l'anno precedente. In tutti i casi è possibile l'esportazione dei dati verso Excel ai fini di analisi differenti da quelle previste da sistema. Le previsioni di vendita sono la guida degli ordini di imbottigliamento/confezionamento, in linea con le produzioni di prodotti..

BLOCCHI SBLOCCHI ORDINI CLIENTE

È il componente che permette la decisione di spedire prodotti a clienti bloccati per insoluto o per supero di fido. Lo sblocco può essere anche parziale.

GESTIONE FATTURE DI ACQUISTO

Riceve in automatico le segnalazioni di arrivi da fornitore oppure la segnalazione di avvenuta prestazione di servizio. Consente la verifica della “pagabilità” della fattura fornitore senza l’obbligo di disporre di alcun documento cartaceo, se non la fattura fornitore stessa. Alla conferma circa la “pagabilità”, il sistema provvede a generare l’input di prima nota ventilato per il sistema contabile amministrativo.

SPESE CLIENTE

Consente di agganciare al portafoglio ordini cliente un’eventuale spesa (insoluti, bolli, trasporti, studi, ecc.) che verrà immessa automaticamente nella prima fatturazione dell’ordine.

GESTIONE BUDGET E CONSUNTIVI

Il sistema ammette di gestire un budget sia dei costi sia dei ricavi. Il budget dei costi è globale, ovvero comprensivo di tutti i costi aziendali, diretti (relativi ai prodotti di vendita) ed indiretti. Il consuntivo è concepito in modo tale da essere perfettamente sovrapponibile al budget di previsione e viene realizzato in maniera totalmente automatica.

PRODUZIONE DEI REGISTRI E DELLE DENUNCE DI LEGGE

E’ possibile prevedere che il Sistema elabori e stampi le documentazioni imposte dal legislatore su requisiti specifici. Ovviamente prevedendo che le medesime siano prodotte in maniera automatica come sottoprodotto della gestione dell’azienda..

INTERFACCIA CONTABILITÀ

Il sistema trasferisce alla contabilità i movimenti di prima nota delle fatture di acquisto validate e al contempo è in grado di ricevere le segnalazioni di insoluto.



Via San Francesco a Ripa, 111

00153 ROMA | ITALIA

Tel: +39.06.45.50.78.50

Fax: +39.06.45.50.78.59

www.keonsrl.it

info@keonsrl.it

Le informazioni contenute in questo documento sono di proprietà di KEON S.r.l.

Copiare, pubblicare o distribuire il materiale contenuto in questo documento è proibito e può essere perseguito penalmente.